softone
more than software

DATA SHEET

SALES

Soft1 Sales se adresează oricărui tip de business și permite urmărirea tuturor interacțiunilor cu un potențial client, din momentul primului contact cu acesta și până la efectuarea tranzacției și a serviciilor post-vânzare, acoperind astfel activitățile de marketing și întreg fluxul de vânzări.

BENEFICII

Acces la informații de oriunde

Gestionarea și urmărirea procesului de vânzare într-un mod eficient și sigur, datorită multiplelor opțiuni de configurare și a funcționalităților unice oferite de tehnologia Cloud

Utilizare simplă și intuitivă

Planificarea structurii întregului flux de vânzare pe baza nevoilor specifice, cu ajutorul unor reguli prestabilite pentru controlul creanțelor, creditelor, prețurilor de vânzare și a discount-urilor

Proces decizional eficient și facil

Capabilități avansate de analiză și raportare (rapoarte B.I): se obțin date contextualizate și cu o mai mare relevanță (un real suport pentru management)

Informații în timp real

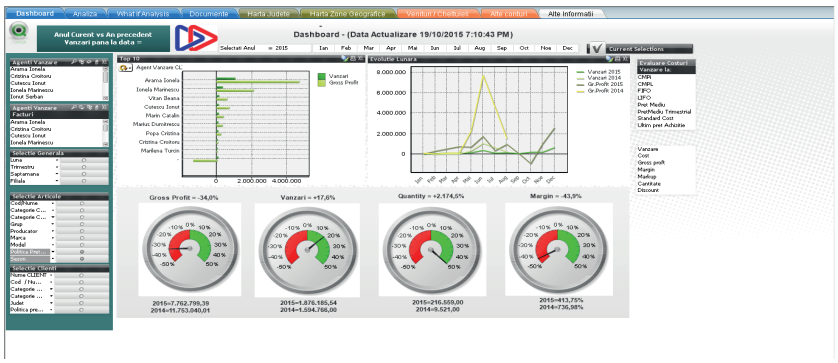
Obținerea informațiilor în timp real pentru a finaliza rapid și usor procedura de ofertare și informare a clientului

Multilingv, Multi-devize Multi-companie

Funcționalități pentru nevoile specifice ale forței de vânzări din companiile care necesită utilizarea mai multor limbi străine, a monedelor diferite (valute) și care activează în varii industrii.

SUBMODULE

- Vânzări și comenzi de vânzare
- Servicii și administrare contracte de service
- Politici de prețuri
- Politici pentru managementul și controlul creditelor
- Înțelegeri comerciale
- Monitorizarea angajaților (Vânzări - Încasări)
- Gestionarea aprobărilor
- Management de proiect
- Analiza costurilor comerciale
- Analiza costurilor pentru import-export
- Managementul contractelor
- Multi-devize (valute)
- Scheme de loialitate- fidelizarea clienților



DATA SHEET

SALES

softone
more than software

FUNCȚIONALITĂȚI SPECIFICE

Definirea politicilor de prețuri și a discounturi-lor: mecanisme puternice de stabilire și introducere a prețurilor de vânzare și a discounturi-lor, cu un grad mare de configurabilitate (pe intervale de timp, pe zone geografice, grupe clienți, clienți și filiale clienți, termene de plată, agenți vânzare, produse, grupe produse etc)

Creșterea gradului de comunicare și de performanță din cadrul companiei: datorită integrării native cu celelalte module ale Soft1 ERP (CRM, Stocuri, Aprovizionare, Financiar, Producție și Contabilitate), Soft1 Sales pune la dispoziția tuturor utilizatorilor informații valoroase privind produsele și serviciile vândute, soldurile clienților, stocurile de marfă din fiecare locație, discounturi și promoții acordate, clienți blocați la facturare

Opțiunea B2B: clienții externi și interni ai companiei vor avea acces on-line la datele înregistrate în sistem

Oferă o arhitectură flexibilă, deschisă: ușurința în definirea regulilor pentru gestionarea unui flux complet de documente (cerere de ofertă, ofertă, comandă client, confirmare comandă client, aviz de insoțire, factură de vânzare etc.)

Opțiune Credit Control: definirea regulilor de creditare și control pentru creanțe

Centralizarea, în mod automat, a datelor de la punctele de lucru la distanță prin integrarea cu Soft1 Mobile

Generarea de rapoarte în timp real cu privire la orice dimensiune și tip de date de afișare (de exemplu: obligații fiscale și informații rapoarte statistice la scenariile de BI care fac analiza pe mai multe niveluri diagrame de vânzări și comportamentul de cumpărare)

Furnizarea tuturor uneltelor necesare vânzării de produse/servicii, în cel mai scurt timp, indiferent de domeniul în care organizația activează: comerț, producție sau servicii

Emiterea de rapoarte automatizabile și configurabile: informații clienți, informații produse, informații grupe de produse, informații agenți de vânzare, evoluție vânzări: pe produse, pe grupe de produse, pe clienți, pe agenți etc.

Definirea și utilizarea șabloanelor pentru comenzile de vânzare (generarea automată a facturilor de vânzare)

Soft1 ERP operează ca o platformă deschisă pentru afaceri. Poate fi personalizată și transformată într-o soluție dezvoltată exclusiv pentru nevoile specifice în funcție de profilul activității

Investiție inițială redusă

Modalități de plată flexibile”pay as you go”

Acces rapid la informații în orice moment, de oriunde și de pe orice dispozitiv(mobilitate)

Eficientizarea proceselor de business

Costuri de propietate reduse

Reducerea costurilor operaționale